

VOUS PENSEZ VRAIMENT
ÊTRE LIBRE ?

WANTED CONSEILLER EN FINANCEMENT (IMMOBILIER) INDÉPENDANT (H/F)

C'est l'histoire d'AUSSITAUXPRET, société de courtage en prêt immobilier et professionnel.

D'origine Nantaise et fièrement implantée dans le Grand Ouest, AUSSITAUXPRET aime prendre des risques. Une grève de la faim ? Non pas ce genre de risques !

Notre entreprise, audacieuse et visionnaire, œuvre tous les jours pour :

- ∴ S'adapter aux nouvelles exigences des acheteurs et vendeurs (particuliers et professionnels)
- ∴ Faire évoluer le métier de courtier en prêt immobilier
- ∴ Remettre les valeurs au cœur du business

MAXIME : « DE QUELLES VALEURS PARLEZ-VOUS ? »

Des valeurs fondamentales afin d'accompagner nos clients dans leurs projets immobiliers et de financement. **Engagement à 200%** dans le business et les relations, **empathie, dynamisme et transparence** !

Bye bye les professionnels qui restent derrière leur bureau et vendent des prestations inutiles. Les clients méritent mieux !



04/12/2009

AUSSITAUXPRET EST NÉ !



2018

NOUVEAU LOOK ET CHANGEMENT
DE CULTURE D'ENTREPRISE



04/12/2019

DÉJÀ 10 ANS !
ON VA FÊTER ÇA !

Chaque histoire connaît des hauts et des bas. Dernièrement, quelques salariés et mandataires ont décidé de quitter le navire, ce qui a impacté notre CA.

Mais le passé est le passé : Novembre 2018 sonne une nouvelle ère ! AUSSITAUXPRET souhaite étendre son réseau de conseillers indépendants en financement. Nous recrutons **4 professionnels entre Novembre et Décembre 2018** et une quinzaine de professionnels en 2019.

OBJECTIFS 2019

CONQUÉRIR LES GRANDES AGGLOMÉRATIONS DE L'OUEST (RENNES, LORIENT, SAINT-BRIEUC...)

CRÉER UN RÉSEAU DE 50 CONSEILLERS INDÉPENDANTS

MAXIME : « UN PROJET AMBITIEUX ! VOUS RECHERCHER LE MOUTON À 5 PATTES ? »

Les diplômes ? L'expérience en grande entreprise ? Ce n'est pas ce qui intéresse, Régis PEIGNE, notre fondateur, ni moi-même Laurent CALVEZ, Chargé de développement projet. Nous recherchons des personnes **passionnées par leur métier**, qui souhaitent **nouer des relations durables** avec différents interlocuteurs : clients, agents immobiliers, réseau de proximité etc.

Nos candidats peuvent être têtus, maladroits, du moment qu'ils persévèrent et prennent des initiatives !

Le statut d'indépendant implique deux choses : être **entreprenant** et redoubler d'**optimisme**. Ne pas avoir de dossiers pendant 10 jours puis en avoir 5 le jour suivant, ça peut arriver ! Croire en soi, c'est la clef.

Si vous êtes issu(e) d'une formation en Courtage, Banque, Immobilier, Assurance et que vous avez 3 ans minimum d'expérience en Crédit immobilier, c'est un véritable plus.

MAXIME : « CONSEILLER EN FINANCEMENT EN INDÉPENDANT, ÇA DONNE QUOI CONCRÈTEMENT ? »

- ∴ Créer une relation de confiance avec vos clients (particuliers et professionnels)
- ∴ Créer et animer un réseau d'apporteurs et d'indicateurs d'affaires (agents immobiliers, notaires, commerçants de proximité etc.)
- ∴ Négocier les meilleures conditions pour vos clients
- ∴ Construire les dossiers de financement à destination des banques
- ∴ Effectuer un suivi administratif et commercial
- ∴ S'adapter aux contraintes du métier d'indépendant : RDV midi ou soir, déplacements de proximité et travail 100% en autonomie

MAXIME : « ET POURQUOI DEVRAIS-JE TRAVAILLER AVEC VOUS ? »



VOUS ÊTES BIEN ACCUEILLI(E) !
IMMERSION AVEC ADELINE OU FRED
ET FORMATION (1 À 2 MOIS)



VOUS ÊTES LIBRE !
OBJECTIFS FIXÉS
SELON VOS ENVIES



VOUS ÊTES MIEUX RÉMUNÉRÉ(E) !
60% À 70% DES COMMISSIONS DE
LA SOCIÉTÉ SONT POUR VOUS !



VOUS ÊTES RESPECTÉ(E) !
ÉCHANGES TRANSPARENTS
PAS + DE 2 ENTRETIENS DE
RECRUTEMENT

« Les **formations organisées** régulièrement et la **disponibilité des équipes** d'AUSSITAUXPRET m'ont permis d'acquérir rapidement les fondements de la technique financière pour être efficace vis-à-vis de mes clients et crédible dans mes négociations avec les banques. »

Françoise (secteur 44)

« J'ai choisi AUSSITAUXPRET pour deux raisons essentielles : le **pourcentage de rétribution est élevé** (presque deux fois plus que la précédente société dans laquelle j'exerçais) et je trouve normal de percevoir le vrai fruit de mon travail. »

Fabien (secteur 56)

ON SE RENCONTRE ?

Cette histoire est bel et bien vraie.

Vous voulez en faire partie ?

Que vous soyez salarié(e), indépendant(e), débutant(e) ou à la retraite,
envoyez votre candidature ou contactez-nous. Le prochain chapitre ne s'écrira pas sans vous !

contact@aussitauxpret.com

02 40 32 03 15

 **Aussi Taux Prêt**
L'APporteur de SOLUTIONS FINANCIÈRES